

## Machen Sie es Ihrem Vertrieb leichter...

### Das gibt es nicht:



#### **Universallösungen im Vertrieb**

Denn der menschliche Faktor bestimmt die Kommunikation und somit den Verkauf und Service.



#### **Telefonskripte die funktionieren**

Kein Kunde ist wie der andere, keine Situation ist wie die Andere. Ein Verkäufer der nicht geistig und sprachlich flexibel ist muss lernen es zu sein.



#### **Theoretischen Konzepte die den Erfolg bringen**

Kundenkontakt bedeutet Praxis.  
Praxis bedeutet gelebte Emotionen!  
Diese finden im Leben und nicht auf dem Papier statt.

### Sie bekommen bei mir:



#### **Coaching und Training** aus der Praxis für die Praxis



#### **Trainings in kleinen Gruppen** und keine Massenvorträge mit der Gießkanne



#### **Coaching direkt am Arbeitsplatz** als echte Vertriebsunterstützung



#### **Erfahrung aus 20 Jahren** operativem Vertrieb in der IT und der Personalentwicklung



#### **Unterstützung,** um in der Masse der Verkäufer positiv aufzufallen



#### **Emotionalen Vertrieb,** statt Schablonen die jeder benutzt

### Meine Schwerpunkte sind:



#### **Vertriebs-Innendienst** Vertriebstrainings für Mitarbeiter im proaktiven und reaktiven Vertriebs-Innendienst



#### **Mitarbeiter im Service** Telefontraining für Mitarbeiter im Service, an der Telefonzentrale und in Fachbereichen mit Kontakt zu Kunden und Lieferanten



#### **Techniker und Ingenieure** Training für Techniker und Ingenieure im Kundenkontakt, z. B. in Projekten, im Customer-Service sowie in Ihrer internen IT-Abteilung



#### **Strategischen Vertrieb** Training für den strategischen Vertrieb, wie Vertriebsplanung, Key-Account und Projektgeschäft, sowie Verhandlungsführung für Vertrieb und Einkauf



## Wo ist hier Ihr Vertrieb?

[Startseite](#) >

Der Fokus meines Vertriebs- und somit Trainingsansatzes, sind die **Emotionen als maßgebender Faktor** der Kundenbindung und Kaufentscheidung, sowie die Entwicklung der Kette aus **Fakten - Nutzen - Visionen**, um Produkte und Lösungen aus der Masse der Angebote hervorzuheben.

## Mein Motto: Langweiler gibt es genug.

Und Langweiler im Vertrieb werden nichts verkaufen!

Lassen Sie uns miteinander sprechen! Tel.: 0261 - 911 3 913 [Kontakt](#)